



*Einfach  
nur  
wohnen*

GARDINIA ist ein europaweit führendes Unternehmen im Bereich Sicht- und Sonnenschutz sowie Gardinentechnik. Wir verfügen über Produktionsstätten und einem Vertriebsnetz in Zentral- und Osteuropa. Unsere Kunden sind internationale Baumarktketten sowie der gehobene Fachhandel.

Wir sind neben einer bekannten Marke auch ein starkes, verlässliches Familienunternehmen mit einer klaren Vision: Modische Outfits mit perfektem Sitz für jede Fenstersituation. Das Credo des Unternehmens lautet seit seiner Gründung 1950 „Gute Ideen am Fenster“. Was einfach klingt und am Ende schön aussieht, fordert täglich den Einsatz von ca. 500 Mitarbeitern weltweit.

Du willst uns dabei unterstützen? Dann suchen wir Dich zur Verstärkung unseres Teams als

## KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

### DAS SOLLTEST DU MITBRINGEN:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium mit hoher vertrieblicher Kompetenz oder mehrjährige Erfahrung im Key Account Management
- Erfahrung in der Betreuung von Key Accounts des filialisierenden (Fach-) Einzelhandels, Baumarktes, Möbelhandels oder E-Commerce
- Fachliche und erfolgreiche Expertise im langlebigen Konsumgüterbereich
- Kenntnisse des spanischen, französischen DIY-Handels oder auch in den Beneluxländern sind von Vorteil
- Ausgewogene Kombination aus Durchsetzungsvermögen und diplomatischem Geschick
- Hohe Kunden- und Dienstleistungsorientierung
- Selbständige, zuverlässige und strukturierte Arbeitsweise
- Starke Kommunikationsfähigkeit in Deutsch, Englisch und einer weiteren Fremdsprache
- Routinierter Umgang mit allen gängigen MS-Office-Anwendungen und SAP

### DAS ERWARTET DICH:

- Du arbeitest in einem offenen und motiviertem Team
- Du erhältst eine leistungsgerechte Entlohnung
- Du erhältst einen Deinen Aufgaben entsprechenden Firmenwagen
- Eine flexible Arbeitszeitgestaltung inkl. Homeoffice-Möglichkeit
- Sozialleistungen wie bezuschusste Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen
- Weiterbildung/ Fortbildung und Aufstiegschancen
- Job Rad
- 30 Tage Urlaub sowie Zusatzurlaub am 24./ 31.12

### DEINE AUFGABEN:

- Ausbau von langjährigen Kundenbeziehungen
- Abschließen von Jahresvereinbarungen
- Aufbau neuer Kundenbeziehungen
- Umfassende Betreuung der Kunden sowie die Bearbeitung von Anfragen und Erstellen von Angeboten
- Impulsgeber für die Weiterentwicklung unserer Marketinginstrumente, der Produktentwicklung und des Produktmanagements sowie des CRM
- Erstellen von Forecasts und Budgets in Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung
- Überprüfen der Soll- Ist Abweichung der Kundenentwicklungen
- Präsentationen beim Kunden bzw. auf Messen

Wenn Dich diese berufliche Herausforderung reizt, freuen wir uns auf Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen bitte mit Angabe Deiner Entgeltvorstellungen und Deines möglichen Eintrittstermins. Deine Ansprechpartnerin zu diesem Stellenangebot ist: Frau Anja Rohrwick Tel.: 07562 985-456  
E-Mail: bewerbung@gardinia.de

**GARDINIA**<sup>®</sup>

**ALUGARD**<sup>®</sup>

Gardinia Home Decor GmbH  
Neutrauchburger Str. 20  
D-88316 Isny  
www.gardinia.de | www.alugard.de

